

目的: 相手の心を理解し、上手にコミュニケーションをとるテクニックを知りたい! @sanada3730



要求は多いほど受け入れやすい

こちらのリクエストが「〇〇したい」ということであれば
ここにほかの要素を足していくのです

P199

「ノー」を封じる言葉のマジック

すでに相手がOKしていることを前提として話を進めていく

「ご飯か「お茶」どちらにする??」

初対面の相手には早口で話す

P187

早口でもうまく話せるとなると...
相手は自然と聞き役に回らざるを得ない

誰とでも心を通わせることができる 7つの法則 DaiGo 著

P171

イメージさせた言葉と盛り込む「埋め込み法」

車のセールスパーソン「買う」「お得」はさけて...
買ったあとのことを想像させるような単語をマーキングする

P142

共感と信頼感で相手を操る

基本的には相手のクセや動きを真似る

つまり、同調するだけでいい

P50

人は自分のことを話すのが大好き

人は他人に興味を持ちません。好きなのは自分であり、自分に興味を持ち、くれる人に対しては、友人や恋人となる

P58

命令せずに「您を聞かせませる」

窓を見ながらネクタイを緩め

「暑い」と言う

普通の行動のなかに何かを潜ませることで相手に意識させることなく思通りにコントロールする → 現代催眠術

P114

無意識の条件付けを意識的に使います

相手の心のなかにあるイメージや反応を特定の動作と結びつける