



目的: まったく新しいお金の稼ぎ方のコツが知りたい



- ⑥ 新しいオファーの条件**
- ① 人が「ほしいもの」と「ほしいというもの」は必ずしも同じではない
 - ② ほとんどの人は買うのが好き。しかしたいしては買わせられるのは嫌がる
 - ③ 背中を押す

- ⑤ 顧客を見つける 確実な戦略**
- ① 人気のある趣味 流行をつかむ
 - ② ほしいものを お客に聞く

- ④ どこでもバネフィットを 作り出す戦略**
- ① 「隠れた本音」を掘り起こせ
 - ② 顧客をヒーローにしよう
 - ③ 人が「買うもの」を売ろう

1万円起業 クリス・ギボーン著

③ 立ち上げるに必要な 「たった3つのこと」

- ① 製品またはサービス = あなたが「売るもの」
- ② 代金を払ってくださる人びと = 顧客
- ③ 支払いを受け取る手段 = 製品またはサービスとお金を引き換える方法

① 1万円起業のモデル

- ① 情熱主導型モデル
- ② 超・低コスト 500万円
- ③ 利益が少なくとも毎月5万ドル
- ④ 特別なスキル不要 少なくとも4つの基準に合致
- ⑤ 収支の完全公開
- ⑥ 従業員5人未満

② マイクロビジネスがうまくいく 「たった3つのルール」

- ルール1: 「共通部分」を探す
- ルール2: スキルを転用する
- ルール3: 「魔法の薬」
情熱 + スキル + 有用性 = 成功