

目的: 「どこでも通用する人」になるためのコツが知りたい!

@sanada3730



商品の前に
自分のことを語り

P180

相手に話さずに
ほしいなら、
自分のことを語りなさいとダマ
相対取引は売り手個人の
信頼度で左右される

リクルートの口ぐせ
リクルート卒業生有志執筆

P128

自分どうしたいか
を考えるのが
仕事

「往復半の
コミュニケーション
しろ」
これやれ
し↑
やりました

普通の往復の
コミュニケーション

P60

フィードバック・フィードバック
フィードバック

年齢に経験も関係なく
みんなが気付いたことを共有し
戦術にまで落とし込む



次に具体的にどうするかまで
詰める

FBを行うとチームの結束力が高まり
力が最大限に引き出される

P14

この3か月でどれだけ成長したの?

成長のきっかけは自分でつくり
与えられるものではない

P42

前任者のやり方は何がなんでも
変える

変革者として名前を残す
自ら機会を創り出し、機会による
自らを変える
★ 新たな利益を創出するために変革せよ

P50

で、おまえはどうするつもりなの?

「よい子、強い子、元気な子」
失敗するために行動する勇気を持つ

ライバルを強くしなさい

社内のライバルを強くしなさい

結果的に社会の中で自分の
価値が上がる ↑↑↑