

目的: 知識がどんどん深く「戦略的思考力」を身につけるヒトになりたい!



仕事は上司よりも先に
学ば

基本的に

みんな自分のことは喋りたい

聞き上手は、お客さんから多くのことを教えてもらえる

あなたは、70%以上
運営の成否は、いかにきちんとした計画を立てるかで決まると考えますか??

AIツに任せれば安心と評価される仕事術

もっと早く、もっと楽しく、仕事の成果をあげる法 古谷 昇 著

① プレゼンの極意

- ① 声を大きく
- ② スライドを見ない
- ③ テンポを変える

② コツで覚えるスピードの三倍早く上達する

コツとは
テクニックや手法のように勉強形成で身につけるものではなく、気づきによる学んでいく、わかるっていくもの

⑤ 最後は頭の柔らかさで勝負する

仕事のやり方は基本的に2つ

- A: 仕事の「目のつけ方」
 - B: 仕事の「進め方」
- 課題がわかれば問題は解決したと思

④ 戦略づくりの五大ポイント

- ① マクロ思考
- ② 切り口の選択
- ③ 競争
- ④ トレードオフ
- ⑤ 定量化

③ 最強のビジネスマンは「融通無碍」である

★ 強みや弱みにさへこだわらない
汎用性のあるノウハウを身につけて
上司や先輩のアドバイスは無視する
真面目で努力家は伸びない