

目的: 大事な事だけシンプルに伝える ヒットが知りたい!

@sanada3730 



人前で話す時の4つのポイント P142

- ① 視線: しっかりと相手を見る
- ② 手振り: タタシ、動きをつける
- ③ 声: 「相手と対話をするように」声を届ける
- ④ 間合い: 話の区切りで普段より3秒ほど長く、間をとめる

1分で話せ 伊藤羊一 著

P29 ゴールは何か

X 理解してもらう  $\rightarrow$   $\wedge$

↓ 聞き手は「どこまでやればいいか」を決める

P35 結局、動かしたんば

「きこいに話す」のは目的じゃない!

大事な事 「相手を動かす」 =

相手が動くために、できることをすべてやる

P86 集中して聞かせるために

スッキリ・カンタン

こうじゃないと... 聞き手は途中でプレゼンターが何を言っているかわからなくなると迷子になる

★ 言葉もスライドも「スッキリ」 グラフにするのは基本 が「金矢則

P46 考える = 結論を導き出す

自分の中にあるデータや自分の外にあるデータを加工しながら結論を導き出す

X こういう企画です

O これは売れます、だからやりましょう

P104 正しいことを言うだけでは、人は動かさない

人はイメージを想像することによって感情が揺さぶられる

心を動かすもの



頭の中に生まれたイメージ