

目的: 世論が形成されるヒミツを知りたい!

@sanada3730



説得される過程

人はどのように説得されるのか

- ① 注意 → ② 理解 → ③ 受容 → ④ 記憶

段階的に

要求を受け入れると

一貫性をもちたいという心理が働く

人は自分の行動に一貫性をもちたい

⑥

⑤

他者の結果によって行動は変化する

「代理強化」

他者の行動結果に対して... 報酬や罰が発生すると促進または抑制される

眠くなるほど面白い

社会心理学

亀田達也監修

④

誤った判断を覆すためには

間違っているとわかっていても引き返さない心理

悪魔の擁護者

あえて、反対意見を述べる

① 人は権威に服従する

アシエマン実験

権威による命令を受けると、たとえ正しくないにもかかわらず、その命令を実行してしまうことがある

② ネットでの炎上は激化するのにはなぜか

他人の意見を知らずに批判が加えられる

社会比較説

他者の多くが自分と同じ意見であることで自分の意見に自信を持ちその考えがより強化されること

③ 疎外感が人を犯罪に走らせる

「社会的排除」 → 高い攻撃性が生まれる