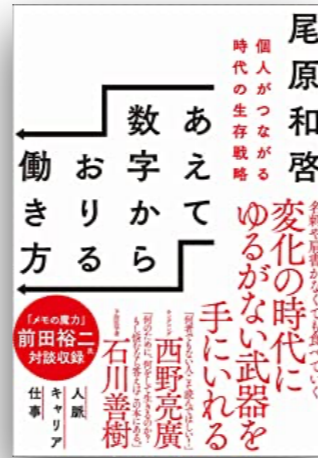


目的: 「他の誰かではなく、あなたに仕事を頼みたい」と言われる存在になるための9つの原則

変化の時代に生き残るための9つの原則

1. しなやかさ
2. 引く
3. リスクをとり
4. システムに焦点
5. よいコンパスを持つ
6. 実践に基づくこと

7. 反抗すること
8. クラウド(人)に向かうこと
9. 学習に焦点を当てる



あえて数字から  
おける働き方  
尾原和啓著

1 相手の何を必要としているかを理解する

ギブの基本 → 相手の視点でも考える

相手の傾向を3軸で考える

- 論理型か、感情型
- 新規型か、権威型
- トリッド型か、タイムリス型

2 ギブで勝ち筋を見出す

自分にとっての当たり前は、居場所を変えれば、誰かの「ありがとう」につながる

3 数を追うより 対して

今は 人的資本主義の時代 に突入

拡大再生産型

001111  
お解りするといふ



6 「好き」を見つける  
起業家のマインド

- 1 舟の中の鳥の原則
- 2 許容可能な損失
- 3 レネードの原則
- 4 クレイジーマイルの原則

5 生きがいって食っていきとはどういうことか?

- あなたが好きなもの
- 世の中(誰か)が必要としているもの
- 対価に得るに値するもの
- あなたが得意なもの

4 信用と信頼

信用 → リスクが低い

信頼 → この人じゃなきゃできない  
この人と一緒にやったら楽しい  
ポリミア的な価値を  
生み出すもの

@sanada3730

