

目的: 科学的に人を動かすテクニックを知りたい!

sanada 3730



どんな相手に対しても「神対応」できる 4つのルール P181

- 「否定しない」
- +
- 「脅かさない」
- +
- 「答えを言わない」
- +
- 「正しくない」

「伝え方しだい」で人生は思い通り 神トーク 星渉さん著

あなたがいつも先に「答えを教える」から「自分で考え動く」という習慣が相手に根付いていない

あなたが先に「答えを教える」と「指示待ち人間」が生まれぬ P174

P116

誰もが素直に反応してくれる「神アドバイス法」

「ほめる」
↓
「アドバイス」
↓
「ほめる」
黄金ルール

「出来事の「最後」の印象に左右される」という「Xカンズム」があり

「好意の返報性」という心理的交差点をフル活用する P85

人から「好きだ」と言われたら、もらった好意に対して「好意」で返したくなる

P5 人の心と動かす3つの絶対条件

- ① 話を聞く人に価値があると思わせる日常での振る舞い
- ② 相手に「安心感」を与える
- ③ 相手の「自己重要感」(承認欲求)を満す

P25 最初の質問

「なぜ、それをやったのかですか?」
「なぜ、それを実現したのかですか?」

P34 人の心と動かす大原則

「自分自身の日常の姿」が「相手」の土台

- 質問
- ① あなたが「日常で「この人の言うことやアドバイスなら聞いてもいいかな」と思う人は、どんな人
 - ② ①をあなた自身は満たしている??

P65 相手の行動における「背景と理由」を理解する

なぜ、相手が「そうしたのか」理由を聞く