
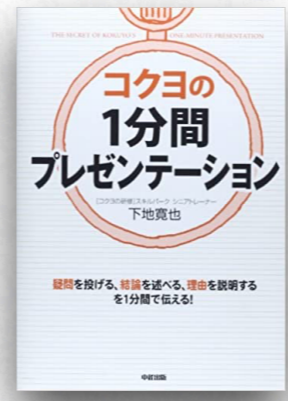


目的: プレゼンテーション上達の極意が知りたい!

@sanada 3730 



ココロの  
1分間プレゼンテーション  
下地寛也 著

具体例のネタを  
貯金する

マクドナルドで買った  
L1.70.ックは、若い頃は職を転々と  
して52オキにマクドナルドを設立して  
成り上がった

P130

ある程度速いスピード  
で話しても聞きとれる

向を入れて  
話す

P94

2秒以上の  
の向をとるべき

経験の数字を  
活用する

P70

私のメールで接してきたお客様では  
9割近くがこちらのコースを  
ご利用です

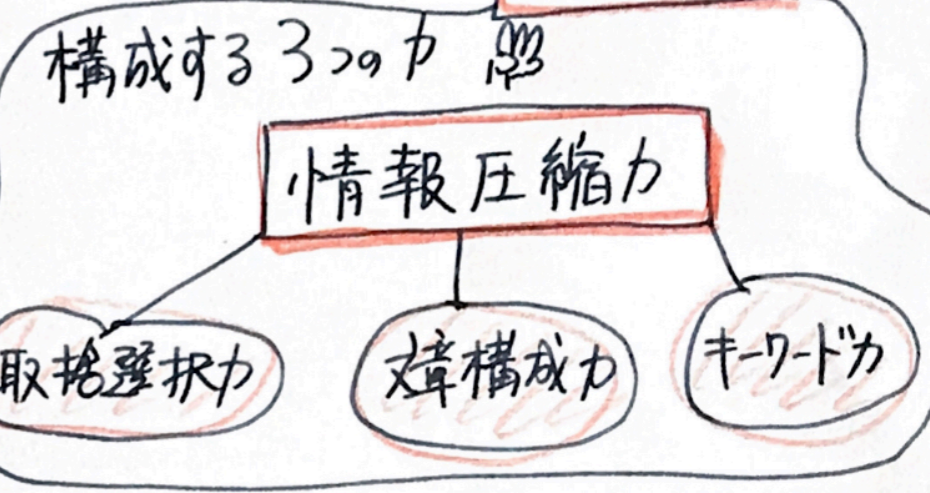
あんな返答は、聴き手の心を  
動かさず、次のアクションを止める

たった一言で聴き手に  
イメージを膨らませる方法

P64

説明の前に...  
「ちょっと想像して  
ください」とか  
加えること

P14 自分の話はすべて1分でまとめられる  
ようにする



P28 シナリオは3つの70.クに分ける

| 疑問            | 結論              | 理由                |
|---------------|-----------------|-------------------|
| 15秒           | 10秒             | 35秒               |
| どういふ? 考えたことない | はい、はい、はい、どういふこと | なるほど! たしかにスゴイ決めた! |

P44 「聴き手が「言、こほいいこと」と言う

「この人(たち)が動きたくなるには  
○○○○何と言えばいいんだろう?」  
★相手の得らゆるメリット ★相手がするべきアクション